

STATYSTYKI - KOMENTARZ ZA I-III KWARTAŁ 2003

Związek Przedsiębiorstw Leasingowych

Komentarz do informacji statystycznej nt. rynku leasingu za okres I-III kwartał 2003 roku oraz szacunkowych danych za 2003 rok.

Do przygotowania załączonego zestawienia statystycznego, dotyczącego sytuacji na rynku leasingu w Polsce po trzech kwartałach 2003 roku, posłużyły dane przekazane do Związku Przedsiębiorstw Leasingowych przez 28 firm. Na podstawie tych danych oraz w oparciu o doświadczenia lat ubiegłych, zostały określone także szacunkowe dane za 2003 rok.

Z zebranych danych wynika, iż łączna wartość netto środków trwałych (poza nieruchomościami) przekazanych w leasing w okresie I-III kwartał 2003 roku przez wymienione w załączniku firmy wyniosła 6315,9 mln zł. Opierając się na porównaniu zmian w obrębie grupy 20 firm, które przedstawiły informacje o swoich wynikach w poprzednich latach, oraz biorąc pod uwagę inne elementy, należy założyć, że szacunkowa, całkowita wartość netto wyleasingowanych środków trwałych (bez nieruchomości) przez wszystkie działające na rynku firmy wyniosła w tym okresie ok. 6500 mln zł, co pozwala oszacować przybliżone wyniki rynku na koniec 2003 roku na poziomie 9500 mln zł. W porównaniu z 2002 rokiem (7500 mln zł), oznaczać to będzie wzrost o ok. 26%, a w porównaniu z 2001 rokiem (6300 mln zł.) - wzrost o ok. 51%.

Dzięki leasingowi w trzech pierwszych kwartałach bieżącego roku sfinansowano zakupy inwestycyjne:

- maszyn i urządzeń przemysłowych za ok. 1 555 mln zł (na koniec roku szacunkowo ok. 2200 mln zł.);
- komputerów i sprzętu biurowego za ok. 150 mln zł (205 mln zł.);
- środków transportu drogowego za ok. 4 600 mln zł (6850 mln zł.) (w tym samochodów osobowych za ok. 500 mln zł [700 mln zł.]);
- środków transportu kolejowego, powietrznego lub wodnego za ok. 85 mln zł (130 mln zł.);
- innych środków trwałych za ok. 110 mln zł.(130 mln zł.).

Dość istotnym zmianom uległa struktura asortymentowa leasingowanych środków.

Po pierwsze w porównaniu z układem z roku 1997 zmalał (z ok. 35% do 23 %) udział maszyn i urządzeń technologicznych, co niewątpliwie wiąże się ze spadkiem poziomu inwestycji, choć należy odnotować wzrost wartości leasingu tego asortymentu, w porównaniu z ubiegłym rokiem, o ponad 17 procent.

Znacząco zmalał także w porównaniu z poprzednimi latami udział komputerów i sprzętu biurowego w strukturze leasingu. Wskaźnik ten obecnie kształtuje się na poziomie ok. 2%, a spadek wartości leasingu (w porównaniu do 2002 roku) tego asortymentu sięga aż 36 procent.

Najbardziej istotną zmianą jest wysoki, 35-procentowy wzrost leasingu środków transportu drogowego (w stosunku do 2002 roku i 95-procentowy w stosunku do 2001 r.), w tym także samochodów osobowych, który do 2000 roku nigdy nie przekroczył 1% ogółu obrotów na rynku, w roku 2001 wzrósł do 3,1 %, w 2002 roku osiągnął 8,3%, a obecnie przekroczył poziom 10%.

Trzy kwartały 2003 roku przyniosły spadek na rynku wyleasingowanych nieruchomości. Z informacji z firm leasingowych wynika jednak, że przygotowywane są liczne kontrakty, których

realizacja przypadnie w końcu br.

Wyniki trzech kwartałów 2003 roku oraz lat poprzednich wskazują, iż po kilkuletnim okresie dekonjunktury na rynku leasingowego, począwszy do 2002 roku, zaczyna się on dynamicznie rozwijać.